

CE Consulting asesorando desde 1989

El valor de la marca

Ser más grandes nos
permite estar más cerca

CE Consulting

Más de 30 años en el sector

En 1996 nace la marca CE Consulting y se crea la red nacional e internacional de oficinas CE Consulting.

Tiene su origen en un minucioso estudio de las realidades y necesidades de asesoramiento y asistencia profesional a la pyme, así como de las carencias que encuentra el sector de la asesoría para dar un servicio integral y de valor al cliente.

Actualmente somos la red líder de asesoría en España.



Nuestras oficinas

España

Andalucía
Aragón
Asturias
Balears
Canarias
Cantabria
Castilla La Mancha
Castilla y León
Catalunya
Com. Valenciana
Extremadura
Galicia
Com. de Madrid
Melilla
Navarra
Región de Murcia
País Vasco

Internacional

Argentina
Cuba
China
Chile
Estados Unidos
Guatemala
México
Perú
Portugal
Reino Unido

+ 800
PROFESIONALES

+ 17000
CLIENTES

+ 3
CONTINENTES

+ 150
OFICINAS

Filosofía y valores



Carácter integral

Abarcamos todos los ámbitos de la asesoría, la consultoría y el desarrollo empresarial.

Capacitación profesional

Más de 700 profesionales cualificados y permanentemente actualizados con el apoyo de la Escuela de Asesorías y programas de formación propios.

Proximidad

Más de 150 oficinas distribuidas en toda la geografía española; presencia en todas las comunidades autónomas así como implantación internacional en cuatro continentes.

Eficacia

CE Consulting adquiere el firme compromiso con todos sus clientes de estar en todo momento cerca, manteniendo una relación de mutua confianza, imprescindible para asesorarle y dar soluciones óptimas y respuestas inmediatas a sus consultas.

Responsabilidad profesional

Abarcamos todos los ámbitos de la asesoría, la consultoría y el desarrollo empresarial.

Innovación constante

En los métodos y procedimientos de trabajo empleados.

Transformación digital

Adaptación permanente a la digitalización en todos nuestros procesos y despachos profesionales.

Formación permanente

Todos los profesionales de la red tiene acceso a formación continua y especializada.

Trabajo en equipo

Fomento del trabajo colaborativo, necesario para un óptimo asesoramiento multidisciplinar.

Atención al cliente

Personalizando el servicio y el trato que se les proporciona

Implicación

En los problemas, dificultades y éxitos de los clientes

Ética corporativa

Como resultado concluyente de las éticas individuales y de la empresa

Ayuda constante

A los clientes en la aplicación de nuevas tecnologías y desarrollo empresarial

Respuestas a las preguntas que te estás haciendo:

01. ¿Esto es una asociación, una franquicia, una colaboración?

Nuestra forma jurídica es **un contrato mercantil de colaboración en el que te cedemos la utilización de la marca**. No es un contrato de franquicia, no existe ni canon de entrada ni inversión inicial.

02. ¿Voy a perder mi marca, mi identidad, mis clientes y mi forma de trabajar?

No, ninguna de estas cosas te ocurriría con nosotros, puesto que **podríamos compatibilizar tanto nuestras marcas como la forma de trabajar**. Queremos que la unión de nuestras dos firmas suponga una suma y que continúes con tu proyecto tanto personal como profesional. Vamos a darte muchas posibilidades y herramientas y tú vas a decidir cómo y cuándo utilizarlas.

03. ¿Puede haber más oficinas CE Consulting en mi zona?

Sí, aunque **depende mucho de tu zona de influencia y dónde estés ubicado**. Llegamos a un acuerdo en el que, con sentido común, podamos hacer fuerza de marca pero siempre evitando posibilidad de competencia entre nuestras oficinas.

Respuestas a las preguntas que te estás haciendo:

04. ¿Hay algún compromiso de permanencia?

Sí, firmaríamos un **contrato por 3 años**. Nuestra intención al incorporar nuevos despachos en nuestra red de realizar un proyecto común a largo plazo que nos beneficie a las dos partes.

05. ¿Tengo que hacer alguna inversión?

No. Sigues con tu despacho, con tu personal y con tu firma. Tú decides cómo quieres dar a conocer nuestra alianza.

06. ¿Pero entonces, cuánto me cuesta estar en CE Consulting y beneficiarme de su marca, estructura, servicios y ventajas?

Tenemos establecido un sistema de facturación anual con asequibles **cuotas de pago mensuales**.

Respuestas a las preguntas que te estás haciendo:

07. ¿Quién marca los honorarios a clientes, la firma o mi despacho?

Desde la marca se dan una serie de recomendaciones pero **eres libre de estipular tus precios a tus clientes.**

08. ¿Tendré que abonar algo más cuando utilice los servicios de la marca?

No tienen costes añadidos los cursos de formación, ni los soportes, ni las herramientas comerciales, ni el uso de la marca, ni ser colaborador social, ni participar en proyectos comerciales generales, ni la puesta a disposición del equipo comercial de venta cruzada, ni la pertenencia a la AECEM. **Todo está incluido en las cuotas mensuales** a excepción de la cuota anual residual de normativa ISO (120 € / año) y el pago directo al proveedor de correo electrónico de 3 € / mes para las cuentas con dominio ceconsulting.

09. ¿Además de todo esto, hay algún beneficio más?

Sí, entre otros, todas nuestras oficinas tienen acceso a los acuerdos ventajosos que llegamos con nuestros Proveedores. **Un sistema de ahorro de costes que beneficia a quien se une a nuestra red en aspectos tales como: mementos, bases de datos, software de gestión, material informático, papelería...** Y por supuesto todas las **oportunidades de networking, captación de clientes y aumento de ingresos** por estar dentro del Grupo.

Más clientes y más desarrollo de negocio.

Más ingresos para tu despacho sin aumentar plantilla ni recursos.

Con CE Consulting tienes la capacidad de responder a todo tipo de clientes, gracias al gran respaldo de compañeros profesionales.

Sin aumentar plantilla ni recursos, cada oficina de nuestra red tiene la posibilidad de abarcar y ofrecer tanto servicios tradicionales como de valor añadido a través de las áreas de la firma y de los profesionales especializados en cada materia que las componen.

DIVISIÓN ASESORÍA

- **Fiscal – Contable**
- **Laboral**
- **Jurídico – Mercantil**
- **Outsourcing**

DIVISIÓN CONSULTORÍA

- **Abogados**
- **RRHH Integrales**
- **Auditoría**
- **Corporate**
- **Consultoría Internacional**
- **Marketing online**
- **Executive Support**

DIVISIÓN DESARROLLO EMPRESARIAL

Legal

- **Consultoría RGPD**
- **Prevención riesgos laborales**
- **Corporate compliance**
- **Seguros**
- **Prevención blanqueo de Capitales**
- **Planes de igualdad**
- **Solución control horario**

Tecnología

- **Ciberseguridad**
- **Gestión documental**
- **Cloud**
- **Software de gestión**
- **Consultoría tecnológica**
- **Publicidad programática**
- **Consultoría estratégica digital**

Desarrollo

- **Formación bonificada**
- **Formación ad hoc**
- **Normas ISO**
- **Eficiencia energética**

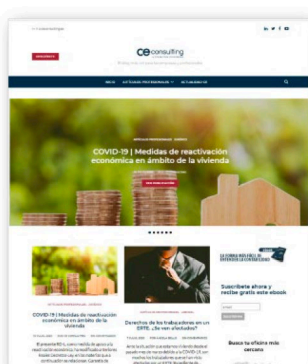
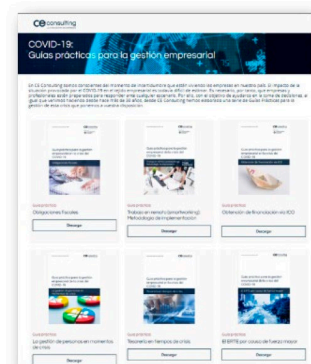
Gestión

- **Trámites de automoción**
- **Renting de vehículos**
- **Servicios inmobiliarios**
- **Tasaciones**
- **Proyectos arquitectónicos**
- **ETT**
- **Financiación**
- **Estudios de mercado**
- **Servicio de limpieza**
- **Traducciones**
- **Notificaciones certificadas**
- **Recuperación de deudas**

Herramientas de captación y fidelización

Mejor organización: más tiempo, menos gastos

Trabajar a través de una marca común, posicionada a nivel nacional e internacional y con el apoyo continuo de expertos en ventas, constituye una de **las mejores garantías para el crecimiento de un despacho. La venta es clave.** Bajo un modelo organizado, planificado y asesorado continuamente por la firma desde la Sede Central, todos los despachos de CE tienen acceso a multitud de **herramientas de captación y fidelización tanto online como offline además de formación y orientación especializada** en comercial, marketing y comunicación: te trasladamos la experiencia de 30 años captando clientes de asesoría y desarrollando negocio con la cartera y **oportunidades de networking con el resto de la red.**



INTRANET PROPIA DE GESTIÓN Y COMUNICACIÓN:

La intranet corporativa es una de las principales herramientas de gestión, altamente efectiva, desde donde se puede, entre otras muchas aplicaciones:

- Generar presupuestos
- Realizar envíos comerciales personalizados
- Acceder a formación comercial y de asesoría
- Solicitar soportes a otros profesionales
- Acceder a herramientas digitales...

Mayor ahorro de tiempo y de costes

FORMACIÓN CONTINUA

CE Consulting cuenta con un avanzado sistema de formación online que facilita la impartición de **más de 150 horas formativas al año** para todos los profesionales de la red de oficinas a nivel nacional e internacional.

Un plan de formación **diseñado para actualizar los conocimientos de todo el personal**, de forma que sean capaces de responder a los nuevos problemas y anticiparse a ellos, dando así respuesta a los clientes que han depositado su confianza en nuestra gestión.

Además de una formación inicial a la entrada de la marca con una implicación de más de 25 formadores.

SOPORTE TÉCNICO

Todos los empleados de una oficina pueden tener una **segunda opinión profesional antes de dar una respuesta al cliente, a través del soporte técnico** vía Intranet. Obteniendo respuestas por asesores senior de la central, consiguiendo así:

- **Ahorro de tiempo y de costes muy valioso**
- **Aumentar la calidad del servicio de asesoría y consultoría.**
- **Fidelizar a clientes, ya que siempre tienes una respuesta, aunque no sea de tu especialidad.**

Además cuenta con una base de datos con los soportes más importantes.

PROCEDIMIENTOS ESTANDARIZADOS

Periódicamente actualizada donde se recoge la información, documentos, normativas y procedimientos suficientes, para que se adapte a la organización, técnicas y métodos de gestión establecidos y de obligado cumplimiento en toda la red.

- **Manual de Procedimientos:** ¿Qué, cómo y quién?
- **Documentos Tipo:** ¿Cómo lo realizo? Ahorro de tiempo.
- **Calendario de Tareas:** ¿Cuándo? Obligaciones legales y de gestión.
- **Libro de Tarifas y Honorarios:** ¿Cómo y cuánto?: Orientación y flexibilidad.
- **Dossier de imagen corporativa**

Calidad, representación de tus intereses y digitalización

CERTIFICACIÓN ISO 9001

Tenemos un ventajoso acuerdo con BS Certification por el que tu despacho, al estar integrado en la red de CE Consulting, contará con la certificación ISO 9001 a través de un contrato trianual de 360 € (cuota de **120 euros/año** durante 3 años). **Un sello de garantía de calidad para tus clientes**, que mejora tus sistemas y procesos para crear valor y un crecimiento sostenible y duradero. Contarás con sistemas de gestión eficientes que se adapten a tus procesos de negocio; ayudando a superar los retos de este mercado global acelerado, **convirtiendo las presiones competitivas en ventajas competitivas**.



ISO 9001 CE CONSULTING
BS CERTIFICATION

PERTENENCIA A LA AECEM

Sin ningún coste adicional serás miembro de la **Asociación Española de Consultores de Empresas**. Es nuestra rama de **RSC** (Responsabilidad Social Corporativa) para defender los intereses del sector. **AECEM es miembro de pleno derecho de CEOE - CEPYME** con cinco vocales y, Fernando Núñez, nuestro presidente, forma parte de la Junta Directiva y el Comité Ejecutivo de la patronal. Promueve la **visibilidad y relevancia de asesores y consultores** ante las AA.PP y el tejido empresarial, además de ser un foro de formación permanente, reflexión y análisis para afrontar los desafíos a los que se enfrentan nuestros clientes en el horizonte 2030 y cuyo objetivo es **avanzar en la profesionalización del sector del asesoramiento** y consultoría.



PLAN CE INNOVA (2021 – 2023)

El objetivo del proyecto es innovar con un portal de servicios 360° para CE CONSULTING construyendo una plataforma de servicios digitales para sus asesores y sus clientes finales. Hemos iniciado el camino de la **transformación digital total del servicio de asesoría**, mediante portales web dirigidos a los clientes y plataformas para las empresas para que puedan controlar los procesos de su organización.

Un modelo de negocio probado y rentable

Haz tus cuentas

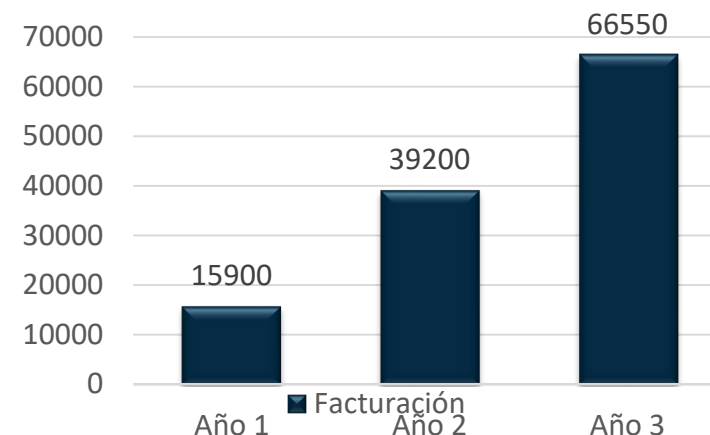
Año 1	Mes 1	Mes 2	Mes 3	Mes 4	Mes 5	Mes 6	Mes 7	Mes 8	Mes 9	Mes 10	Mes 11	Mes 12	TOTAL
Cientes abono nuevos	0	0	0	1	2	2	1	0	2	1	1	1	11
Ingresos abonos	0	0	0	150	450	750	900	900	1200	1350	1500	1650	8850
Ingresos Expedientes	0	0	200	100	300	1000	500	500	200	500	1000	250	4550
Ingresos Venta Cruzada	0	0	0	100	250	300	300	100	150	500	300	500	2500

Año 2	Mes 1	Mes 2	Mes 3	Mes 4	Mes 5	Mes 6	Mes 7	Mes 8	Mes 9	Mes 10	Mes 11	Mes 12	TOTAL
Cientes abono nuevos	1	1	0	1	2	0	2	0	1	2	1	3	25
Ingresos abonos	1800	1950	1950	2100	2400	2400	2700	2700	2850	3150	3300	3750	31050
Ingresos Expedientes	0	500	200	100	300	1000	500	1500	700	500	0	250	5550
Ingresos Venta Cruzada	500	0	0	150	250	300	300	0	150	150	300	500	2600

Año 3	Mes 1	Mes 2	Mes 3	Mes 4	Mes 5	Mes 6	Mes 7	Mes 8	Mes 9	Mes 10	Mes 11	Mes 12	TOTAL
Cientes abono nuevos	0	1	2	1	1	0	2	1	1	2	1	1	38
Ingresos abonos	3750	3900	4200	4350	4500	4500	4800	4950	5100	5400	5550	5700	56700
Ingresos Expedientes	1000	0	200	400	300	1000	500	3000	200	500	0	250	7350
Ingresos Venta Cruzada	300	0	200	150	0	300	100	300	200	150	300	500	2500

Evolución	AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3
FACTURACIÓN	15900	39200	66550

Evolución 3 años



* Estas cifras son meramente orientativas, el logro de las mismas dependerá de la cartera de clientes que tenga y la involucración del despacho en la acción comercial.



Si quieres ir rápido ve solo,
Si quieres llegar lejos ve acompañado